



Lehrgang

# Vom Manager zum Top-Manager

ab 16.05.2024  
in Darmstadt

Nie wieder sprachlos:  
So überzeugen Sie mit  
souveräner **Führungsrhetorik**



Am Kavalleriesand  
6, 64295 Darmstadt



[cit.de](http://cit.de)



+49 6400 200 286



[michael.schlosser@cit.at](mailto:michael.schlosser@cit.at)



## Brandaktuelle Beeinflussungsstrategien in der Menschenführung

### **Führungsrhetorik für Kommunikationsprofis**

Unterstützen Sie die Kraft Ihrer persönlichen Ausstrahlung durch gekonnte Kommunikation

### **Mitarbeiter und Kunden gekonnt für sich gewinnen**

Sich durchsetzen ohne Druck, das ist die Kunst der Führungs-Elite

### **Autoritative Führungsrhetorik**

Mitarbeiter begeistern, Sie stehen hinter Ihrem Team

### **Souverän kommunizieren**

Schwierige Inhalte überzeugend an den Mann und an die Frau bringen

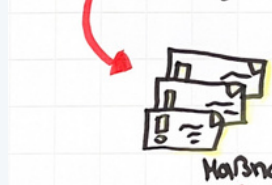
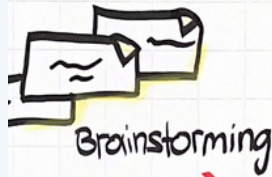
### **Die Rolle der Gesprächsübernahme**

Menschen für Ihre Ideen gewinnen

### **4 Stationen, die Ihre Karriere boosten**

Bewährte Kommunikationstaktiken, für die man Sie bewundert

# ABLAUF



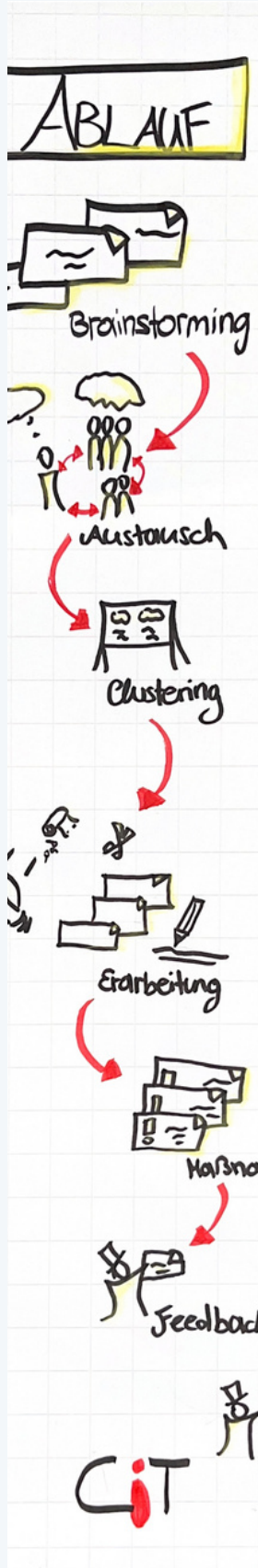
## LEHRGANG - MODUL 1 & 2 INHALTE

### 1 **Führungsrhetorik**

- Lernen Sie die Macht der persönlichen Ausstrahlung einzusetzen.
- Erfahren Sie alles über die 8 Erfolgsprinzipien des Präsentierens.
- Erleben Sie, wie Sie mit Story-Telling mehr erreichen.
- Der kompetente Medieneinsatz rundet Ihre Rede ab.
- Holen Sie sich die 3 Ziele einer strukturierten Präsentation.
- Praktische Übungen sichern Ihren Lernerfolg.

### 2 **Schlagfertigkeit und Kampfdialektik**

- Ab sofort hebt Sie niemand mehr aus den Angeln.
- Sie bringt keiner mehr aus der Fassung.
- Lernen Sie kampfrhetorischen Angriffen geschickt kontern.
- Erfahren Sie, was Schlagfertigkeit wirklich ist und wie man sie geschickt anwendet.
- Bauen Sie Redeblockaden gezielt ab.
- Entwickeln Sie Ihre unumstößliche Souveränität in jeder Kommunikationssituation.



## LEHRGANG - MODUL 3 & 4 INHALTE

### 3 **Wie Sie durch limbisches Verhandeln erreichen, was Sie wollen**

- Holen Sie sich die erfolgreichsten Gesprächstechniken und die besten Dialogstrategien.
- Lernen Sie mit der Gewinner-Strategie Ihre Interessen durchzusetzen.
- Erfahren Sie, wie man eine Verhandlung zu einem glücklichen Abschluss führt.
- So gewinnen Sie Menschen für sich.
- Wie Sie die häufigsten Gesprächsfallen geschickt umgehen.

### 4 **Ultimative Kommunikations-Instrumente in der Führung**

- Das geschickte Feedback.
- Der heiße Stuhl
- Die 4 emotionalen Grundbedürfnisse.

#### **Motivierende Mitarbeitergespräche**

- Die erfolgreiche Gesprächsstrategie für Mitarbeitergespräche.
- Die einer Führungskraft würdige Behandlung von Mitarbeitern.
- Die 3 Stufen „Tabula rasa“ Kritikgespräche.
- Die 6 Prinzipien konstruktiver Beeinflussung.

# WAS SIE UNBEDINGT BEACHTEN SOLLTEN

## Wie gelingt gute Führungskommunikation?

Zunächst einmal ist es wichtig, dass Führungskräfte sich Zeit nehmen, um mit ihren Mitarbeitern zu sprechen. Regelmäßige Meetings und Gespräche schaffen eine offene Kommunikationskultur und fördern das Vertrauen zwischen den Parteien.

Darüber hinaus sollten Führungskräfte klar und präzise kommunizieren. Es ist wichtig, dass alle Beteiligten verstehen, was von ihnen erwartet wird und welche Ziele verfolgt werden. Hierbei kann eine klare Sprache sowie eine einfache Darstellung der Informationen helfen.

## Ihre Checkliste erfolgreicher Führungsrhetorik

### Sprache und Ausdruck

- Klar und deutlich sprechen
- Betonung und Intonation nutzen
- Körpersprache einsetzen
- Authentisch bleiben

### Interaktion und Feedback

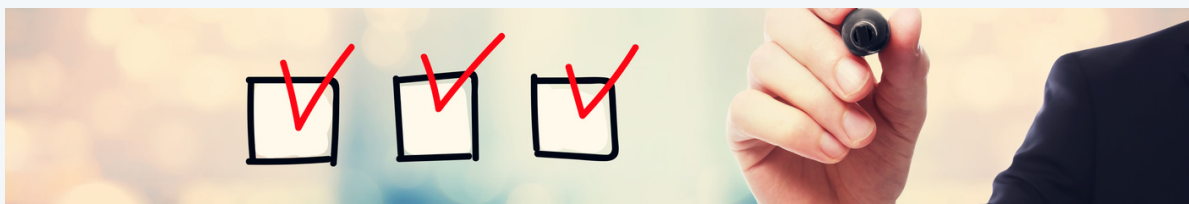
- Zuhören und auf Fragen eingehen
- Feedback einholen und annehmen
- Empathie zeigen
- Konstruktiv kritisieren

### Inhalt und Struktur

- Zielgruppe kennen
- Botschaft klar formulieren
- Strukturieren und gliedern
- Beispiele und Geschichten einbauen

### Vorbereitung und Übung

- Zeit einplanen
- Materialien vorbereiten
- Üben und Feedback einholen
- Selbstreflexion und Verbesserungspotenzial erkennen



# IHR LEADERSHIP-EXPERTE



## Ihr Plus:

- Interaktiver Workshop
- Sie profitieren aus erster Hand
- Über 30 Jahre Führungserfahrung
- Videoanalysen, Sie erhalten wertvolles Feedback und Lösungsansätze, die Sie direkt in Ihren Alltag integrieren können.



## Das zeichnet mich aus:

### Leidenschaftlich

- ...ist meine Zusammenarbeit mit Menschen, damit sie das Gelernte auch zuverlässig umsetzen können.

### Führungspsychologie

- Ich erkenne die Stärken in Führungskräften und bringe ihnen bei, wie sie diese langfristig gewinnbringend einsetzen können.

### Konzeptionell

- ...entwickle ich gemeinsam mit unseren Kunden Qualifizierungsprogramme für Nachwuchsführungskräfte und gestandene Führungskräfte.



## IHR NUTZEN - IHR VORTEIL

### Warum ist der Lehrgang wichtig?

Der Lehrgang Führungsprofi-Vertiefungsprogramm ist wichtig, weil Kommunikation das wichtigste Führungsinstrument ist und er die Teilnehmenden befähigt ihre Führungskompetenzen zu erweitern und zu vertiefen. Der Lehrgang vermittelt Grundlagen und praktische Anwendungen zu verschiedenen Themen der Führung wie z.B. Schlagfertigkeit, Verhandlungsstrategien, Motivation, Präsentation und Feedback. Der Lehrgang richtet sich an erfahrene Führungskräfte, die ihre Rolle reflektieren und optimieren wollen. Der Lehrgang bietet auch die Möglichkeit, sich mit anderen Führungskräften auszutauschen und von ihren Erfahrungen zu profitieren.

### Ihre Vorteile

#### **Die Geheimnisse der Rhetorik-Profis:**

Dadurch können Sie sich in den unterschiedlichen Lebenslagen überzeugend ausdrücken

#### **Bei Verbalattacken:**

nie mehr sprachlos

#### **In Verhandlungen:**

Sie wenden eine Strategie an mit der Sie erreichen was Sie wollen

#### **Führungs-"Like" kommunizieren:**

Durch gekonnte Kommunikation Mitarbeiter führen

#### **Nachhaltiger Führungserfolg:**

Durch eloquente Kommunikation

# VOM MANAGER ZUM TOP-MANAGER

## Wen Sie auf dieser Veranstaltung treffen

- Alle, die eine Basis-Führungskräfte-Ausbildung haben
- Führungskräfte, die über eine entsprechende Erfahrung verfügen
- Erfolgreiche Führungskräfte sind von diesem Lehrgang begeistert



### Termine & Ort - Modul 1

- 16.05.24 10:00 - 19:00 h
- 17.05.24 09:00 - 17:00
- Ort: Darmstadt

### Termine & Ort - Modul 2

- 13.06.24 10:00 - 19:00 h
- 14.06.24 09:00 - 17:00
- Ort: Darmstadt

### Termine & Ort - Modul 3 & 4

- 04.06.24 10:00 - 19:00 h
- 05.06.24 09:00 - 17:00
- Ort: Darmstadt



## Das bekommen Sie alles

- Pro Modul und Themenschwerpunkt eine ausführliche Arbeits- und Lernmappe
- Pro Modul ein Fotoprotokoll
- Pro Modul eine ausführliche Teilnahmebestätigung
- Für einzelne Themenschwerpunkte zusätzliche Ratgeber
- Praxisnahe Umsetzungsaufgaben zwischen den Modulen
- Ein Zertifikat für Ihre Ausbildung zum Professional Leader



# VOM MANAGER ZUM TOP-MANAGER

## Warum Sie unbedingt diesen Vertiefungslehrgang besuchen sollten

- Sie bekommen eine Sammlung von bewährten Kommunikation-Taktiken an die Hand, um Ihre Rhetorik so einfach wie möglich in Ihren Führungsalltag zu implementieren.
- Lernen Sie, wie Sie Ihre Mitarbeiter und Mitmenschen überzeugend für Ihre Ideen gewinnen können.
- Zudem lernen Sie, sich so auszudrücken, dass Ihre Mitarbeiter Ihnen gerne zuhören.

## Ihre Investition

- 4.090,00 € exkl. MwSt
- ab dem zweiten Teilnehmer aus demselben Unternehmen erhalten Sie 10 % Preisnachlass

**Die Plätze sind begrenzt - jetzt anmelden!**

Telefonisch: +49 6400 200 286

Mail: [michael.schlosser@cit.at](mailto:michael.schlosser@cit.at)



## Auch als Inhouse-Training

Zu diesem und allen anderen Veranstaltungen bieten wir auch firmeninterne Schulungen an. Ich berate Sie gerne, rufen Sie mich an.

Claudia Freund

Tel.: +43 2263 5112-203

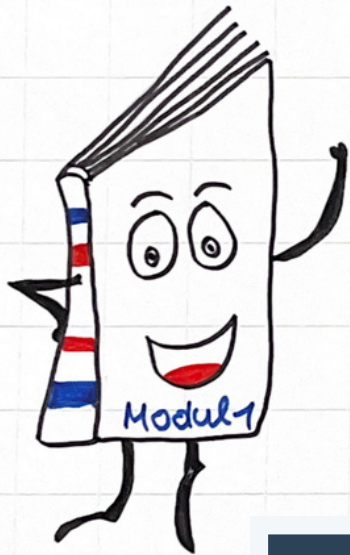
[info@cit.at](mailto:info@cit.at)

# ANMELDEBEDINGUNGEN & STORNOFRIST

**Ihre Anmeldung** erfolgt über das Anmeldeformular auf unserer Homepage. Anmeldungen werden bei offenen Veranstaltungen in der Reihenfolge ihres Einganges berücksichtigt und vom CiT schriftlich bestätigt. Die Teilnahmegebühr für den Lehrgang beträgt € 4.090,- exkl. MwSt. Ab dem zweiten Teilnehmer aus demselben Unternehmen € 3.681,- inkl. Verpflegung. Wenn Sie einen gültigen Rabatt-Code besitzen, dann gilt der Preis der Werbeaktion. Sollte der Termin ausgebucht sein, erhalten Sie ebenfalls eine entsprechende Information. Bei Bedarf reservieren wir Ihnen gerne ein Hotelzimmer für die Dauer des Seminars. Die Hotelkosten verrechnen Sie bitte mit dem Hotel direkt. Rechtzeitig vor Seminarbeginn senden wir Ihnen die Hotelbroschüre und die Rechnung zu.

Stornierungen von Seminaranmeldungen richten Sie bitte schriftlich an michael.schlosser@cit.at. Bei Abmeldung bis zu 21 Tagen vor Seminarbeginn werden keine Kosten verrechnet. Bei späteren Stornierungen haben Sie die Möglichkeit eine/n ErsatzteilnehmerIn zu nennen, andernfalls wird die Seminargebühr fällig. Anfallende Ersatzansprüche des Seminarhotels sind vom Teilnehmer zu tragen (z.B. bei Nichterscheinen am Seminar bzw. zu späte Stornierung einer Hotelzimmerreservierung).

**Die Plätze sind begrenzt - jetzt anmelden!**



# Führungsprofi -Vertiefungsprogramm

mit Dipl.-Ing. Norbert Freund

**Wir  
freuen  
uns auf  
Sie!**



Am Kavalleriesand  
6, 64295 Darmstadt



[cit.de](http://cit.de)



+49 6400 200 286



[michael.schlosser@cit.at](mailto:michael.schlosser@cit.at)